

2020年4月1日
株式会社日立医薬情報ソリューションズ

製薬業界向けセールス&マーケティングITソリューションの本格的な提供を開始 -「製薬業界向け営業支援プラットフォーム(REGASAS®)」ソリューションの移管-

「製薬業界向け営業支援プラットフォーム(REGASAS®(レガサス))」のソリューションサービスにおいて、株式会社日立ソリューションズ(取締役社長 星野 達朗/以下、日立ソリューションズ)から株式会社日立医薬情報ソリューションズ(取締役社長 久田 紅志/以下、日立医薬情報ソリューションズ)へ製品ならびに事業の移管を完了しました。

日立医薬情報ソリューションズは、従来のリセラーとしての体制をより強化し、製品開発ベンダーとしてソリューションサービスの提供を開始いたします。

日立医薬情報ソリューションズは製薬企業に特化した IT ベンダーとして、長年培って来た経験や専門性を REGASAS®へ反映させ、顧客満足度の高い IT ソリューションの提供に努めてまいります。

- BPO^(*)サービスや標準機能の更なる高品質化はもとより、お客様業務や製薬業界動向を踏まえたソリューションサービスを提供してまいります。

^{*}1 BPO(Business Process Outsourcing):企業活動における業務プロセスの一部を一括して外部委託すること

- 現状のセールス&マーケティング領域だけでなく、日立医薬情報ソリューションズが得意とする安全性領域やくすり相談室等のソリューションと組み合わせ、デジタルを活用した次世代のセールス&マーケティング領域ソリューションサービスを創出・提供してまいります。

日立医薬情報ソリューションズによる REGASAS®ソリューションサービス提供の実施を機に、REGASAS®ロゴマークを制定いたしました。周辺システムや各種データならびにお客様、関係者を繋ぎ、デジタルソリューションへ展開していく思いをロゴに込めております。



営業支援プラットフォーム(REGASAS®)ソリューション:

<https://www.hitachi-pi.co.jp/service/it-solution/commercial/regasas.html>

日立医薬情報ソリューションズは REGASAS®を自社製品として、今後も育成し、高品質かつ高付加価値なソリューションサービスを提供してまいります。

■ 本件についてのお問合せ先

株式会社日立医薬情報ソリューションズ

ホームページ: <https://www.hitachi-pi.co.jp>

この新着情報記載の情報(サービスの内容、お問い合わせ先、URL 等)は、発表日現在の情報です。
予告なしに変更され、検索日と情報が異なる可能性もありますので、あらかじめご了承ください。
